



# Junior Sales Manager:in

## Unser Kunde

Unser Auftraggeber ist ein Schweizer Handelspartner für Kunststoffe und Experte bei der Materialauswahl, der Produktentwicklung und der Kunststoffverarbeitung.

## Ihre Aufgaben

- Akquisition sowie Betreuung und Beratung der Kunden in der Schweiz
- Leitung von Kundenprojekten
- Projektbezogene Verhandlungen mit internationalen Lieferanten
- Repräsentation des Unternehmens an Messen

## Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung mit betriebswirtschaftlicher oder technischer Weiterbildung
- Vertriebsorientierte Persönlichkeit mit fundierter Erfahrung in der Kunststoffindustrie und Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englisch- und/oder Französischkenntnisse

## Was unser Kunde Ihnen bietet

- Viel Freiraum, Eigenverantwortung und Entscheidungskompetenz
- Umfassende Einarbeitung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten, Firmenwagen, digitalisierte Arbeitsmittel und Home-Office

**Olav Jarusel**

+41 56 544 37 47

oj@jarusel.ch